

Affärsorienterad Tränare med passion för att skapa reellt värde för våra kunder

Lågkonjunktur och ökad miljömedvetenhet har gjort att företagen ställer hårdare krav på effektivitet och resultatorientering vid utveckling av sin kundnära personal. Vi på Outsmart levererade fler träningsprogram än någonsin under 2009, vilket betyder drygt 1 100 000 kurser till fler än 200 000 personer globalt. Detta gör oss till en av de ledande leverantörerna i Europa. Utvecklingen fortsätter och vi behöver därför rekrytera ytterligare.

Outsmart söker konsulter som vill driva spännande tränings- och förändringsprojekt inom sälj, marknad eller ”after market” hos våra globala kunder såsom ABB, Atlas Copco, Cargotec, Ericsson, Husqvarna, Maersk, SKF, AB Volvo och Volvo Car. Tillsammans med klassrumsträning, seminarier, m-learning och sociala medier använder vi skräddarsydd e-learning för att uppnå bestående beteendeförändringar hos våra kunder. Slut användarna är stora företags kundnära personal inom sälj, support och eftermarknad.

I rollen som konsult hos oss kommer du att:

- Planera och genomföra analyser och workshops.
- Ta fram och implementera skräddarsydda och resultatorienterade träningsprogram.
- Fungera som ämnesexpert inom sälj/service/lanseringar i olika kunduppdrag.
- Agera rådgivare åt kund i syfte att optimera kundvärdet/effekten av våra tränings- och förändringsprojekt.
- På sikt ansvara för försäljningen mot ett antal kunder.

Vi tror att du har följande med dig in till oss:

- Vana att agera - och snabbt skapa förtroende - på chefsnivå i stora företag.
- Erfarenhet av att arbeta med träning av sälj-, marknad- och/eller serviceorganisationer i stora företag – antingen i linjebefattning och/eller som konsult.
- Erfarenhet av att utveckla och producera tränings- och kommunikationsmaterial.
- Ha ett bevisat affärsmässigt agerande och stark resultatorientering - såväl internt som i kundarbetet.
- Vara dokumenterat skicklig på att genomföra presentationer för små och stora grupper av deltagare i olika chefspositioner.
- Vara en utpräglad teamspelare: kunna samarbeta effektivt på alla nivåer såväl internt som i kunduppdrag.
- Behärska engelska flytande i tal och skrift.

Brinner du för det du gör?

Vi söker en person som är positiv, engagerad och brinner för det hon eller han gör. Hos oss får du trevliga och kompetenta medarbetare, ständigt nya utmaningar samt garanterad utveckling. Outsmart startade 2000 och huvudägare är AB Volvo och Sigmakoncernen. Vi sitter i centrala Göteborg och har kontor på Östermalm i Stockholm.

Känner du igen dig?

Vi ser fram emot din ansökan! Har du frågor får du gärna ringa Peter Béen på 031- 10 59 23. Skicka din ansökan snarast till career@outsmart.se.

OUTSMART AB

Outsmart genomför effektiva förändringsprogram för kundnära personal i stora sälj, marknad och eftermarknadsorganisationer. Kombinationen av träning (både "Face to Face" och eTraining) och andra verktyg i vår "Outsmart Tool Box" genererar bestående förändring och dokumenterade affärsresultat för våra kunder.